

Trois acheteurs potentiels font une offre

L'appel d'offres pour le chantier de Lévis s'est terminé lundi



### **Annie St-Pierre**

Journal de Québec, Publié le: mardi 31 juillet 2012, 21H28 | Mise à jour: mardi 31 juillet 2012, 21H32

**Au moins trois acheteurs potentiels ont finalement soumis une proposition pour acheter le chantier maritime Davie de Lévis, à nouveau en vente par son actuel propriétaire, la firme Upper Lakes, de l'Ontario.**

Selon les informations du *Journal de Québec*, le chantier Davie a effectivement reçu trois offres d'achat à l'intérieur du processus de vente qui a été lancé par son propriétaire et avec la collaboration de la firme PriceWaterhouse. L'appel de propositions s'est bel et bien terminé, lundi, après que le propriétaire de Davie ait accepté de prolonger le délai d'une semaine.

Davie cherche à vendre ses actifs actuels qui comprennent notamment les installations maritimes, les équipements de production et les cales sèches ainsi que ses bureaux administratifs. Upper Lakes a pris la décision de se départir de l'entreprise qu'elle avait achetée avec la firme SNC-Lavalin, en juillet dernier. Cette dernière s'est retirée de Davie le 31 mai dernier, en jugeant que cette participation comportait un trop grand risque financier.

Le gouvernement du Québec avait consenti une aide financière de 35 millions de dollars dans cette coentreprise dans l'espoir que le chantier maritime de Lévis obtienne une part des lucratifs contrats de construction de la nouvelle flotte maritime du gouvernement fédéral. Ces contrats sont plutôt allés à la firme Irving, du Nouveau-Brunswick, ainsi qu'au chantier Vancouver Shipyards, dans l'Ouest du pays.

### **4 000 emplois**

Parmi les trois offres d'achat soumises pour Davie figure celle du promoteur Michel Juneau-Katsuya, ancien agent de services de renseignements qui a récemment fait

connaître son intention de relancer l'entreprise avec un investissement de 400 millions de dollars.

Mardi, ce dernier s'est fait très discret sur l'offre déposée, avec un groupe de financiers qu'il refuse toujours d'identifier. Le plan de M. Juneau-Katsuya permettrait de créer 4 000 emplois chez Davie à l'intérieur d'un carnet de commandes de 75 navires, dont la valeur atteint 4 milliards de dollars, à long terme, a déjà signifié ce promoteur qui s'intéresse à l'entreprise depuis 2003.

L'identité des deux autres acheteurs potentiels n'est pas encore connue. L'entreprise Verreault Navigation n'a pas soumis de proposition. Par contre, la direction du chantier maritime souligne que la crédibilité des acquéreurs éventuels doit être étudiée. « Nous allons vérifier si tous les critères sont respectés pour l'acquisition de la compagnie, c'est un processus sérieux à ne pas prendre à la légère », a mentionné M. Richard Bertrand, de la firme Upper Lakes.

### **Délai**

Selon lui, un délai d'au moins une semaine est nécessaire pour valider les soumissions reçues. « Nous voulons un acheteur avec un plan d'affaires et des reins solides », a ajouté M. Bertrand.

Les prochaines étapes prévoient que Upper Lakes retiendra un promoteur avec qui il devrait conclure une entente d'exclusivité pour négocier la vente du chantier maritime.

La transaction concerne les actifs de Davie, mais les trois bateaux dont la construction est inachevée depuis plus de trois ans appartiennent toujours au client norvégien Cecon ASA. Toutefois, ils sont actuellement grevés d'une hypothèque par l'agence fédérale Exportation et Développement Canada. Quant au gouvernement du Québec, il détient une participation de 35 millions de dollars par une débenture.